

Team News

• INFORMATION OCH NYHETER FRÅN GÖTHES AB • NR 3 2009 • ÄRGÅNG 8 •

Spännande möte med Ralf Edström

Ralf Edström blir föredragshållare i samband med Mötesarenan i oktober. I en intervju med Ralf får ni upptäcka en annorlunda bild av den kände fotbollsprofilen.

Sid 2



Svensk whisky gör succé

Mackmyra whisky är något så annorlunda som en svensk whisky. Nu gör denna whisky entré på Systembolaget i hela landet. I detta nummer av TGN berättar vi om Mackmyra Whisky som har sin hemmabas vid Valbo utanför Gävle.

Sid 3

Inbjudan till Mötesarenan

Den 21 oktober smäller det. Då är det dags för Mötesarenan, som blivit en uppskattad aktivitet under hösten. På sidan fyra finns inbjudan till evenemanget.

Sid 4

Din säkraste konsult – Göthesmedarbetaren!

Göthes funktion och roll på den så kallade OEM-marknaden*, avseende dörr- fönster- och fasadtillverkare, är följande:

Grossisten ➔ *Leverantörsoberoende*
Konsulten ➔ *Teknisk säkerhetsrådgivning*
Distributören ➔ *Intelligent logistik*

Vår affärsidé anno 2009 är följande:

Göthes skall genom sin roll och funktion som en leverantörsoberoende grossist, med tekniskt kunniga medarbetare, säkerhetskonsulter, samt rationell lagerhantering och distribution, intelligent logistik, vara en mervärdeshöjande affärsprocess, avseende lås, beslag och säkerhetsprodukter och tjänster till OEM-Projekt och Objektmarknaden. Göthes affärssystem som grossist, konsult och distributör skall skapa högsta möjliga mervärde och affärsnytta till alla våra kunders och leverantörers behov i vår gemensamma relevanta flödes- och värdekedja.

I förra numret beskrev jag Göthes roll som **Grossist** (se nedan) och nu är det dags att redovisa vårt andra mervärde i vår affärsidé: **Konsulten & Säkerhetsrådgivaren Göthes**.

Konsulten Göthes erbjuder dig som affärspartner ett erfaret och kompetent team, som tillsammans har 453,5 års produktkunskap inom lås och beslag, det vi kort och gott även benämner "PLE" dvs. Produkt- och Livs-Erfarenhet (se fakta nedan).

För att vi alltid skall prestera optimala mervärden i kunskapsöverföring till dig som affärspartner, arbetar vi med följande *tre strategiska byggstenar* i vår verksamhet:

- **Trivsel** – lagarbete med alla våra affärspartners!
 - **Tillväxt** – krav på tillväxt ökar kreativiteten och förmågan!
 - **Effektivitet** – fokuserad verksamhet mot affärsnyttan!
- Om detta säger vi kort och gott "Din säkraste Konsult: Göthes"**

Göthes som Konsult uttryckt i siffror blir:

- *Konsulter/Medarbetare = 30 engagerade i Team Göthes.*
 - *Medelålder = 44,8 års livserfarenhet.*
 - *Medelarbetsår vid Göthes = 14,6 års produktkunskap = Totala arbetslivserfarenheten vid Göthes anno 2009 = 453,5 år.*
- Vår kunskap är Din kunskap!**

Göthes som Grossist uttryckt i siffror blir:

- *Lagerartiklar = 13 000 stycken.*
- *Lagervärde = 20 mkr.*
- *Fastighetsyta = 4 000 kvm.*



*"Kunskapens rötter är bittra, men dess frukter är söta."
Aristoteles, 384–322 f.kr.*

Vårt lager är Ditt lager!

I nästa nummer (december) beskriver jag det tredje mervärdet i vår affärsidé, "Distributören Göthes". Jag hoppas även att du har möjlighet att vara med på vår Mötesarena den 21 oktober i Ejendals Arena, Leksand (se inbjudan sista sidan), där du får ta del av Göthes mervärden som Grossist, Konsult och Distributör tillsammans med våra "starka partners"!

Vi ses förhoppningsvis på Mötesarenan den 21 oktober.

Välkomna!

Håkan Östlund
VD



*OEM är en förkortning av det engelska ordet Original Equipment Manufacturer, vilket avser en kund som tillverkar den slutgiltiga produkten, som kan bestå av egentillverkade komponenter eller en kombination av egentillverkade och inköpta komponenter.

Code Handle löser nyckelproblemet

Var är nyckeln? Det är en vanlig fråga bland dem som genom åren haft ett traditionellt låsbart säkerhetshandtag. Men nu har ASSA OEM utvecklat Code Handle som är en invändig låsning av altandörrar, fönster och innerdörrar. Låsmekanismen manövreras med en

inbyggd knappsats för att mata in en 6-siffrig kod för öppning samt en knapp för låsning. På det viset slipper brukaren tänka på var man lagt nycklarna. Övriga fakta: Handtaget levereras med fabrikskod som enkelt ändras vid installation. Olåst eller låst

läge under obegränsad tid utan att batteriernas livslängd påverkas. Batterierna räcker för 100 000 operationer. Indikering vid låg batterispänning. Handtaget för fönster/fönsterdörrar uppfyller mekaniska krav enligt SS3620 klass B. Innerdörrs-

handtaget passar låshus i skandinavisk standard typ Connect och Modul. Bägge handtagen finns i olika ytbehandlingar.

Kontakta Göthes för ytterligare information.

Läs hela artiklarna på www.göthes.se

Ralf med många sidor håller föredrag i Leksand

Den 21 oktober arrangeras Mötesarenan i Ejendals arena. Årets föredragshållare blir fotbollsprofilen Ralf Edström.

– Det är en dag som jag ser fram emot av många skäl. Dels sympatiserar jag starkt med Leksands IF, hockeylaget från den lilla orten som kämpar så tappert. Dels hyser jag stor värme för det engagemang kring handikappidrott och barn diabetesfrågor som finns hos både Leksands IF och Göthes. Det är huvudanledningen till att jag kommer till Leksand, säger Ralf Edström.



Ralf Edström blir en intressant föredragshållare i samband med Mötesarenan. Foto: Mattias Ahlm/SR

Ett samtal med Ralf Edström glider lätt in på fotboll. Det är likasom naturligt, och hans föredrag i Leksand kommer naturligtvis också att innehålla mycket fotboll. Han kommer också att tala om sin syn på handikappidrott och engagemanget för barn diabetesfrågor. Det är ett område han arbetar med i dag.

– I korthet handlar mitt dagliga arbete om att jobba in sponsoringar åt Svenska Handikappidrottsförbundet. Uppdraget är exempelvis Radiosporten är en extrasyssla, berättar Ralf.

Det var i samband med sin

dagliga "sponsorjakt" som Ralf kom i kontakt med Göthes och Håkan Östlund.

– För mig är det naturligt att alltid anteckna företagsnamn som jag ser i samband med besök på idrottsarenor och andra evenemang. På det viset upptäckte jag Göthes och har haft ett par trevliga samtal med Håkan, berättar Ralf som då fick information om Göthes arbete för Barn diabetesfonden.

– Eftersom jag flera gånger har spelat en golftävling i Linköping till förmån för just Barn diabetesfonden så var jag ganska väl infor-

merad om problemen och utmaningarna kring barndiabetes. Jag känner stor sympati för det arbete som Göthes och Leksands IF utför kring barndiabetes, säger Ralf.

När Håkan Östlund berättade om Mötesarenan och bjöd in Ralf som föredragshållare så var saken klar.

– Jag tvekade aldrig eftersom här finns så många faktorer som jag känner för. Vi har redan nämnt barndiabetes. Jag vill också lyfta fram Leksands IF som har så många likheter med stora fotbollslag på mindre orter som präglar min egen karriär. Jag tänker på Degerfors och Åtvidaberg. Det är klubbar från mindre orter som kämpar så tappert för att komma tillbaka till högsta divisionen, säger Ralf och fortsätter:

– Därför är det inte så konstigt att jag tidigt började sympatisera med Leksands IF. Jag glömmar aldrig spelare som Nisse Nilsson, Dan Söderström och Dan Labraaten. Även om jag, i egenskap av värmälänning, håller tummarna för Färjestad har jag också en stor förkärlek för Leksand. Därför ska det bli extra roligt att komma dit.

Ralf passar också på att hylla Leksands IF:s engagemang för barndiabetesfonden.

– Det är bra, inte bara för den goda saken. Jag tror också att det är en extra värdefull kick för spelarna som känner att de representerar en förening som står för goda värden. Här kan man dra en parallell till fotbollslaget Barcelona som samarbetar med Unicef.

Fjölårets höjdpunkt under Mötesarenan var när Peter Forsbergs signerade matchtröja auktionades ut för 150 000 kronor. Pengar som gick till Barn diabetesfonden. Det har blivit en utmaning för Ralf.

– Vilken bra grej. Självfallet kommer jag med en fotbollströja som auktioneras ut på liknande sätt. Vems matchtröja det blir får vara en hemlighet ytterligare en tid, säger Ralf finurligt.

Annars är det sponsorfrågorna kring Svenska Handikappidrottsförbundet som upptar det mesta av Ralfs dagliga arbete. Man kan sammanfatta arbetet med att han ska se till så att svenska handikappidrottare får bra ekonomiska möjligheter att satsa på bland annat Paralympics.

Grattis Nils-Erik!



Nils-Erik Johansson visar upp brevet och medaljen från kungen.

Nils-Erik Johansson, mångårig ordförande i Leksands IF, före detta vd i Hemköp samt medlem i nio olika styrelser, har nyligen tilldelats HM Konungens medalj av 12:e storleken i Serafimerordens band.

– Jag är otroligt glad. Det är ett fint erkännande för det man gjort, säger Nils-Erik Johansson.

Det var i samband med en ceremoni för en tid sedan på Drottningholms slott som han fick medaljen och ett personligt brev av kungen och drottningen. Där fanns bland annat också Carl-

Henric Svanberg, före detta vd på Ericsson, före detta statsminister Göran Persson samt tidigare ÖB Håkan Syrén.

– Jo, vi var ett fint sällskap, säger Nils-Erik och ler åt minnet.

De flesta känner igen Nils-Erik Johansson som vd för Hemköp, ett arbete han hade i 19 år under en period då Hemköp fick sitt genombrott. Nils-Erik såg bland annat till så att Hemköp ledde utvecklingen när det gäller lokalt producerad mat. Ett miljötänk som är än mer aktuellt i dag. Han

tog också bort extrapriserna.

– Vi var före vår tid och vi – både ledningen och medarbetarna – hade fantastiskt roligt.

När Nils-Erik slutade på Hemköp engagerade han sig i flera styrelser. Bland annat i Clas Ohlson och framför allt i Leksands IF där han i dag arbetar inom föreningens koncernbolag.

– Jag är otroligt stolt och glad över att ha fått förtroendet att jobba i Leksands IF. Vi på Göthes vill på detta sätt gratulera Nils-Erik för den välförtjänta utmärkelsen.

Nya produkter

Code Handle är en serie handtag för invändig låsning av innerdörrar (t.v.) och fönster/fönsterdörrar (t.h.) där kod ersatt nycklar.



Läs hela artiklarna på www.göthes.se

Medvind för svensk whisky

Whisky kommer traditionellt från Skottland, Irland, Kanada eller USA. Men nu finns en svensk utmanare som på allvar etablerar sig på den internationella marknaden. Det handlar om Mackmyra Whisky som nyligen utsågs av World Whiskies Awards 2009 till "World's Best Other Single Malt Whisky (Världens bästa singlemalt utanför de stora whiskyländerna)".

Det började på en skidresa 1998. Åtta vänner träffades i en fjällstuga i Sälen. Alla hade med sig var sin flaska maltwhisky. Samtalet kom att handla om hur man egentligen gjorde whisky och varför det inte fanns någon svensk whisky. Det blev kicken som behövdes för att starta Mackmyra Svensk Whisky AB året därefter.

Redan i december 1999 kunde de första dropparna destilleras på Mackmyra Bruk i Valbo utanför Gävle. Notera att alla råvaror samt en del av ekfaten där whiskyn lagras redan från början kom från Sverige.

Från och med 2002 erbjuds kunder att köpa whisky (Mackmyra Reserve) i 30 liters ekfat. Kunden får vara med när whiskyn tappas i ekfaten och har sedan möjlighet att regelbundet provsmaka sin egen whisky under hela lagringstiden. När kunden sedan anser att det är dags att "ta hem" sin egen whisky handlas den via Systembolaget eller Mackmyras bolag i Köpenhamn.

Parallellt med detta säljs numera Mackmyra Whisky single malt på traditionellt sätt via Systembolaget. Från och med oktober

kan man köpa Mackmyra Whisky i samtliga systembutiker i hela Sverige. I november lanseras Mackmyra Special:03, en tillfällig buteljering av lite mer exklusiv whisky.

Men Mackmyra satsar inte bara på att sälja whisky. Företaget, som i år firar tioårsjubileum, vill också sprida kunskap om whisky. Därför tar man emot besökare till destilleriet strax väster om Gävle. Under det gångna året hade man 6000 besökare.

– Vi klarar inte av att ta emot fler. Men för att svara upp mot den stora efterfrågan på whiskyupplevelse är vi just nu mitt uppe i planeringen av Mackmyra Whiskyby vid Västra Kungsbäck utanför Gävle, säger Lars Lindberger. PR-ansvarig på Mackmyra Whisky. I förlängningen handlar

det om att bygga en hantverksby som om cirka tio år ska innehålla besöksdestilleri, lager, utställningslokaler, restaurang, publik-tillverkning av ekfat och övernattningsmöjligheter.



Mackmyra Whisky är svensk whisky. Foto: Mackmyra Whisky

God Lager är ett bra val

Till en god beer cheese ska man naturligtvis dricka ett gott öl. Vi förslår Nils Oscars "God Lager" som är bryggeriets trogna stor-säljare och den första produkten som togs fram under varumärket Nils Oscar.

Ölet består av en wienermalt som är lite mörkare för att ge mer smak och fyllighet. Humlen kommer från Tyskland.

Allt tillverkas sedan i Nyköping där malten och humlen blandas med vatten och jäst. Det förekommer ingen pastörisering eller tillsatser.

Innan ölet är riktigt klart lagras drycken under en månad vid en stegvis sjunkande temperatur till noll grader. Därefter är det dags för filtrering innan ölet tappas på fat och flaskor. Bruna flaskor skyddar ölet mot ljus betydligt

bättre än gröna. God lager finns på Systembolaget och har artikelnummer 1305-03.



Beer cheese – en smakupplevelse

Historien om det här receptet börjar med att Håkan Östlund och hans fru Kristina var på en restaurang i Prag. På menyn fanns något som hette Beer cheese. De beställde rätten, smakade och fick en ny favorit som de gärna delar med sig.

– Vi har inte hittat något liknande på någon annan plats. Men vi har lyckats hitta de ingredienser som behövs för att vi ska kunna laga en god Beer cheese. Man lägger Beer cheese på ett gott knäckebröd eller ett osötat kex och äter. Till detta dricker vi naturligtvis en god öl, berättar Kristina.

Recept på Beercheese 3 dl 4–6 personer.

Ingredienser:

200 gram Havartiost

1/2 dl crème fraîche eller gräddfil

1/2 dl rapsolja



1 finhackad charlottenlök
Paprikapulver

Kör osten i mixer och blanda detta med crème fraîche eller gräddfil. Häll sedan i oljan i en tunn stråle under mixning.

När det är klart, lägg upp i en skål och strö över löken och paprikapulver.

Smaklig måltid!



B



Välkommen till MÖTESARENAN 21 oktober 2009

– en dag för spännande kontakter samt "Slaget om Siljan".

Mötesarenan 2009: En eftermiddag med de senaste och viktigaste produkt-nyheterna från de ledande tillverkarna, kombinerat med att träffa leverantörer och kollegor för att mot kvällen sedan avsluta med god mat och dryck och säsongens hetaste hockeymatch: slaget om Siljan mellan Leksands IF – Mora IK. Det är Mötesarenan 2009! Mötesarenan har blivit en succéartad tradition bland Gothes, Necos och Gästrike Lås kunder, och nu bjuder vi in igen. Den 21 oktober och Ejendals Arena är det som gäller!

- Kraftfulla möten.
- Mässa med produktnyheter från våra främsta leverantörer.
- Mingel och middag i Tennishallen intill Ejendals Arena.
- Föreläsning av fotbollslégenden, profilen Ralf Edström.
- "Slaget om Siljan" i Leksand-Mora, höstens hetaste match.

Begränsat antal platser. Först till kvarn gäller...

Välkommen!

Anmälan

Anmälan kostar 100 kronor + moms/per person. I avgiften ingår mäsas, middag, föreläsning, vickning och naturligtvis biljett till "Slaget om Siljan" (Leksand-Mora). **Anmälan är bindande och förutsätter att du deltar under mässan, där du erhåller din hockeybiljett.** Eftersom priset är starkt subventionerat måste vi ta ut en avgift på 500 kronor om en anmäld deltagare inte dyker upp eller vid sen avbokning (3 dagar innan och/eller utan laga förfall).

FAXA din anmälan till 023-480 20 senast 12 oktober!

Anmälan bekräftas med en faktura från oss.

Namn:

Företag:

Tel:

☐ Önskar hjälp med hotellbokning, kontakta mig!

Mer info på www.göthes.se/motesarenan2009.pdf

Alla andra kommer – kommer du?



Program

- 13.00 – 14.00 Incheckning med biljettdelning.
- 13.00 – 16.00 Mässa i Ejendals Arena.
- 16.00 – 16.30 Mingel i mötesbaren i Tennishallen.
- 16.30 – 18.30 Middag med föreläsning av Ralf Edström.
- 19.00 – Leksand-Mora "Slaget om Siljan".
- 21.30 ca Efter ice i mötesbaren i Tennishallen.



MÖTESARENAN

GÖTHES NECO GÄSTRIKE LÅS

Allt inom

- Lås och beslag för dörr-, fönster-, fasad-, port- och hustillverkare samt byggföretag, fastighetsägare och -förvaltare.
- Bygg för bygg- och entreprenadföretag.
- Industri för tillverkande industri och mekaniska verkstäder.

