

TEAM NEWS

INFORMATION OCH NYHETER FRÅN GÖTHES KONCERNEN • NR 1 2017 • ÅRGÅNG 16



■ Undervisning kring viktig produkt

Avlämningspunkt GIB01 underlättar och effektiviserar för dörr- och fasadtillverkarna. Göthes Industribeslag startar nu en undervisningskampanj för att sprida kunskap om produkten.

Sid 2



■ Engagemang – en faktor för framgång

Göthes Säkerhet AB är Dalarnas äldsta lässmedsföretag. Framgångsfaktorn är medarbetarnas engagemang, förmåga att lyssna på kunden och sedan kunna erbjuda en unik säkerhetslösning.

Sid 3



■ Receptserie med falukorv

Falukorv är gott och populärt. I detta nummer av TGN inleder vi en serie med flera härliga falukorvsrecept. Vi börjar med blommig falukorv – där Hasse Alfredssons lät gör maten lite godare.

Sid 4

Annus Horribilis vs. Annus Mirabilis verksamhetsåret 2017!

Just nu råder en allmän pessimism runt om i världen med alla förändrade omvärldsfaktorer inför 2017, Annus Horribilis (Nådens År) så därför vill jag istället redovisa den framtidstro som vi inom Göthes Koncernen har inför 2017, som vi ser som Annus Mirabilis (Undrens År).

Göthes-koncernen i allmänhet och Göthes Industribeslag i synnerhet har de senaste åren genomgått stora förändringar.

I samband med stora förändringsprocesser är det viktigt med affärspartners som bejakar förändring.

Jag vill därför tacka er ALLA för det stora tålamod och förståelse som ni har visat oss under denna process. Vi ser nu fram emot en inspirerande och utvecklande framtid tillsammans med er.

Jag har under mina snart 34 år i Göthes Koncernen aldrig haft en så Motiverad, Engagerad och Kompetent Organisation som idag, ingen nämnd eller glömd!

Vi har under de senaste åren "Sått för att Skörda" inom koncernen enligt följande:

2014 – Revolution,

- dvs köp och försäljning av företag och fastigheter.

2015 – Evolution,

- dvs Bolagisering av respektive affärsområde; Göthes Industribeslag AB, Göthes Säkerhet AB samt Göthes Teknik AB.

2016 – Motivation,

- dvs Organisering med motiverade medarbetare, som är koncernens viktigaste tillgång; Alla Unika Hjärnor, Personlighet och Attityd med KUNDFOKUS och KUNDSKAP!

2017 – Innovation

- dvs Nytt Intelligent Affärssystem och PUSH & PULL Koncept dvs Kunskap, Service, Tillgänglighet, Logistik samt Mjuka mervärden som Tjänster och Utbildning i kombination med marknadens mest Kompletta Produktportfölj.

Denna förändringsprocess stämmer väl med vårt interna budskap: "ONE TEAM – MANY SOLUTIONS" samt vår definition av: TEAM – Together Everyone Achieves More!

Eller för att citera salige Hasse Alfredsson i en av de kända "Lindemans Historierna",

"Livet är som en påse, tomt och innehållslöst om man inte fyller det med något"

Dvs acceptera det vi inte kan ändra på och ändra på det du kan, dvs fyll din påse med framtidstro ... duktiga medarbetare och affärspartners!

Med tillönskan om en skön vår, vill jag skicka med "En Dikt Om Våren" av August Strindberg

*Välkommen åter, snälla sol, som jagat nordanvinden,
nu har du sovit sen i fjol och vaknar röd om kinden.*

Värm upp vår jord, så växer råg och fyller bondens lada.

Värm sund och vik och vind och våg, så får vi gå och bada.

Välkommen åter, snälla sol, lys över land och vatten:

Nu klingar sång, nu stäms fiol, nu dansas hela natten.

Avslutningsvis vill jag ödmjukt tacka er alla; Affärspartners, Branschkollegor och övriga Intressenter för ert förtroende, till att få vara en del av vår gemensamma marknad och affärsmöjlighet - utan er alla vore det inte roligt att gå till jobbet varje dag!

Håkan Östlund, VD



Populärt lås med möjligheter

När Habo Tribe för ett halvår sedan presenterade sitt nya elektroniska entrélås, vaknade marknaden.

– Det är otroligt stort intresse. Låset säljs slut direkt när det kommer in på lagret, säger Nina Sannö, distriktschef på Habo.

Hon förklarar att framgången beror på att låset har en möjlighet till fingertrycksavläsning,

med minne för 99 olika fingeravtryck som också kan kombineras med kod eller nyckel.

Dessutom är Habo Tribe enkelt att montera på ytterdörrar med modulkista och har nordisk standard.

Mer information finns hos Göthes

Industribeslag. www.gothes.se, www.habo.se



Nina Sannö, distriktschef på Habo visar upp det populära låset Habo Tribe.

Avlämningspunkt GIB01 underlättar installation av elektroniska låssystem

Avlämningspunkt GIB01 är en smart lösning som underlättar och kvalitetssäkrar installationen av elektroniska låssystem.

Det är en produkt som gör det lättare för dörr- och fasadtilverkarna att installera elektroniska låssystem och sensorer i dörrpartier.

Avlämningspunkt GIB01 blir en naturlig gräns mellan arbetet för dörr- och fasadtilverkarna och byggarna. Lösningen erbjuder en snygg övergång utan lösa kablar.

Produkten tillverkas av Exma för Göthes Industribeslag.

Stefan Adolfsson, på Göthes Industribeslag, betonar nyttan av Avlämningspunkt GIB01 på marknaden:

– Den här produkten fyller ett svart hål i branschen. Hittills har det inte funnits någon naturlig gräns mellan våra leverantörers produkter/tjänster och mottagarens arbete. Avlämningspunkt GIB01 fyller det utrymmet, säger Stefan Adolfsson på Göthes.

Produkten har fått ett bra mottagande av dem som har kunskapen att använda produkten på rätt sätt.

– Därför kommer vi på Göthes Industribeslag att starta en marknads- och utbildningskampanj för att sprida kunskap kring Avlämningspunkt GIB01 och hur man använder den på rätt sätt. Det sker genom personliga besök hos kunder och via vårt elektroniska nyhetsbrev UTD, berättar Stefan Adolfsson.

Up-To-Date (UTD) utkommer regelbundet varje månad. Om du vill läsa vidare på UTD, gå in på www.gothes.se. Klicka på media och skrolla ner till UTD. Önskar du erhålla UTD i fortsättningen, kontakta/maila vår "UTD-redaktör" Patrik Östlund.

E-post: patrik.ostlund@gothes.se

Mobil: 070-313 48 20

Telefon, direkt: 010-483 40 44.

För mer information om Avlämningspunkt GIB01, kontakta gärna:

Stefan Adolfsson

Telefon, direkt: 010-483 40 49

Mobil: 070-313 48 17

E-post: stefan.adolfsson@gothes.se



Stefan Adolfsson, på Göthes Industribeslag, visar upp Avlämningspunkt GIB01 – en produkt som kommer att betyda mycket för installationen av elektroniska låssystem och sensorer i dörrpartier.

Heidi – ny språkkunnig säljare i Göteborg

Göthes Industribeslag stärker säljorganisationen i Göteborg genom att anställa Heidi Nyström. Den 3 april börjar hon som teknisk innesäljare.

– Det ska bli görroligt, säger Heidi Nyström på klingande göteborgska.

Sedan berättar hon om sina förväntningar när det gäller att börja jobba på Göthes Industribeslag: – Jag ser fram emot att få arbeta med produkter som verkar intressanta. Dessutom ska det bli inspirerande att jobba inom en verksamhet med korta ledtider från offert, order till leverans. Det stimulerar extra mycket att kunna möta kunden på det sättet.

Heidi Nyström är en rutinerad säljare som haft olika order- och säljjobb sedan 2008. Hon har senast arbetat som teknisk innesäljare mot den internationella marknaden i ett svenskt bolag som tillverkar och säljer vattenreningsutrustning.

Göthes Industribeslag kommer genom Heidi

Nyström att få en mycket språkkunnig medarbetare. Hon har tidigare arbetat som översättare och webbskribent på en av landets största fotobutiker. Finska är ett av de språk som Heidi Nyström kan kommunicera på.

FAKTA/Heidi Nyström

Ålder: 43.

Bor: Göteborg.

Familj: Sin man

Fritidsintresse: Matlagning (planerar att starta en matblogg tillsammans med en god vän). Hon gillar även att resa och skriva.



Heidi Nyström, ny medarbetare på Göthes Industribeslag.

ON ICE – en solskensmessa

ON ICE är namnet på beslags- och säkerhetsmässan som arrangeras av Göthes Industriebeslag. På plats fanns ett hundratal affärspartners inom dörr-, fönster- och fasadindustrin, samt leverantörer från sju länder.

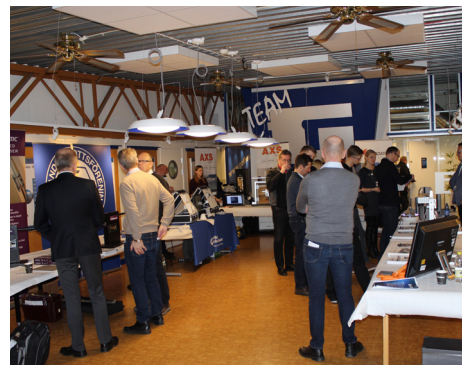
På förmiddagen var det tid för mässa samt utbyte av kunskap och information. Därefter följde lunch och, för dem som önskade, en fantastisk skridskotur eller ice kart på sjön Runn – i strålande solsken.

Då denna workshop/minimässa blivit mer internationell med våra utländska leverantörer som deltagande blir framtidsnamnet ON ICE.

Välkommen till ON ICE den 14 februari 2018.

FAKTA/ON ICE 2017

- ✓ Startades 2010, (åttonde ON ICE).
- ✓ 35 leverantörer från sju länder.
- ✓ 150 mäss- och lunchgäster
- ✓ 114 middagsgäster



Mässmingel på Göthes Industriebeslag.

Lyssna – framgångsfaktor för Göthes Säkerhet

Göthes Säkerhet AB är Dalarnas äldsta låssmeds-företag.

Företagets VD, Christer Morell förklarar varför Göthes Säkerhet också är ett av branschens mer framgångsrika företag:

– Vi är en komplett leverantör av mekaniska och elektroniska lösningar. Vi är inte knutna till någon speciell produkt eller leverantör. För oss handlar det om att först lyssna till kundens behov och önskemål och sedan presenterar vi lösningar.

Det finns många duktiga aktörer på marknaden. Göthes Säkerhet grundar sin framgång på engagemang, att lyssna, fråga och sedan göra det lilla extra när det är dags att skapa en säkerhetslösning.

Inom företaget finns en stolthet hos medarbetarna som handlar om att kunna lyssna av kundernas specifika behov.

– Där är det viktigt att kunna vara ett företag som kan erbjuda både mekaniska och elektroniska säkerhetslösningar, menar Christer Morell.

FAKTA/Verksamheten

Göthes Säkerhet marknadsför, projekterar och installerar säkerhetslösningar baserade på ett komplett program av lås, larm, dörrstyrning, byggnadsbeslag samt avancerade passer-system till bygg-, fastighets- och konsumentmarknaden.

Göthes Säkerhet erbjuder också tjänster inom säkerhetsanalys, projektering, installation, programmering, driftsättning, dokumentation, service och utbildning.

Spetskompetens finns inom följande områden:

- Elektriska och mekaniska lås och låssystem
- Passersystem
- Porttelefon, tvättstugebokning
- Dörrstängare
- Dörrautomatik
- Säkerhetsskåp
- TV – övervakning CCTV
- Signal- och telesystem
- Inbrottslarm
- Brandlarm
- Trygghetslarm
- Galler och Säkerhetsfilm

Göthes Säkerhet omsätter cirka 25 miljoner kr med 16 medarbetare och ingår i Göthes koncernen. Göthes koncernen grundades 1861 vilket gör företagskoncernen till ett av Sveriges äldsta och mest respekterade inom säkerhetsbranschen.

Göthes koncernen består av: Göthes Industriebeslag AB, Göthes säkerhet AB och Göthes Teknik AB. Göthes koncernen omsatte 2016 cirka 250 miljoner kronor och presterat av 55 duktiga och engagerade medarbetare.

One Team Many Solutions betyder för oss och våra affärspartners "Det bästa från våra olika affärsmodeller" Det vill säga **Göthes koncernens "Smart koncept" = Think smart * Work smart * Act smart.**



Christer Morell, VD på Göthes Säkerhet, betonar vikten av att lyssna på kundens behov. www.gothessakerhet.se

Håkan – ett säkert nyförvärv

Göthes Säkerhet har fått ett starkt nyförvärv.

Håkan Sveds har anställts som larm- och säkerhetstekniker.

Han har jobbat 23 år i branschen på ett konkurrerande företag med installation, driftsättning och service.

– Men nu kände jag att det var dags att gå vidare i min yrkeskarriär. Genom att börja på Göthes Säkerhet känns det som jag kan utvecklas ytterligare genom att bland annat komma i kontakt

med nya produktområden, säger Håkan Sveds. Hans roll blir att vara ute på fältet, nära kunderna.

FAKTA/Håkan Sveds

Ålder: 43.

Bor: Svärdsjö.

Familj: Sambo och tre barn.

Fritidsintresse: Skidåkning, både på längden och tvären.

Gärna löpning på sommaren.



Håkan Sveds, ny medarbetare på Göthes Säkerhet.

Bra certifiering för kunden

Allt fler frågar efter elektroniska nyckelsystem. Det är kostnadseffektivt och en bra lösning för en organisation eller företag med många medarbetare som kräver access till systemet. Exempelvis behöver inte en borttappad nyckel få så stora konsekvenser.

Därför är det med stolthet som Göthes Säkerhet är ensam i Dalarna om att vara certifierad enligt

ASSA CLIQ-partners, som erbjuder elektroniskt nyckelsystem.

Certifieringen innebär att Göthes Säkerhet kan sälja, driftställa och serva detta system.

– Det upplever vi som en styrka eftersom många frågar efter denna lösning, speciellt eftersom det går att kombinera med redan befintliga passage-

system, säger Christer Morell, VD på Göthes Säkerhet.



LÅS • PASSER • LARM • CCTV



Sveriges populäraste maträtt

Falukorv är Sveriges mest populära maträtt. Den finns i de flesta svenska frysar och kylskåp, färdig att tillaga.

Historien om falukorven börjar på 1500-talet. Vid Falu gruva användes linor av tvinnad oxhud för att hissa upp kopparmalmen. Hudarna blev linor och köttet saltades, röktes och såldes som korv, precis enligt den lärdom som tyska bergsmän delat med sig av till dalkarlarna. Grunden till falukorven var ett faktum.

I dag finns många som tillverkar falukorv. Men vi anser att det är Melkers, från Falun, som producerar originalet.

Den första falukorven tillverkades och såldes av Melkers grundare Anders Melker Olsson på 1800-talet.

I dag är det den fjärde generationen Olsson som driver Melkers Chark AB. Fabriken ligger naturligtvis i Falun, inte långt från Göthes Industriebeslag.

Melkers blommiga falukorv

I kommande nummer av TGN News kommer vi att presentera flera olika recept på falukorv. Recept som är lätta att laga och goda att äta. Vi börjar med en klassiker.

Många minns säkert låten Blommig falukorv av Hans Alfredson. En populär slagdänga som kom 1966.

Melkers blommiga falukorv

Ingredienser

500 g Melkers falukorv
2,5 msk tomatpuré
2 gula lökar, finhackade
1-2 vitlöksklyftor
50 g riven ost
2 msk fransk senap
4 tsk körvel
4 tsk basilika
Salt och peppar

Gör så här

1. Gör en röra av tomatpurén, löken och kryddorna
2. Skär korven i skivor och lägg korvskivorna på en plåt, bred ut röran på korvskivorna och strö över riven ost.
3. Stek i ugn i cirka 20 minuter på 200 grader.
4. Servera med kokt potatis eller med stuvad vitkål och rårivna morötter



Melkers blommiga falukorv. En favorit.
www.melkers.se

Intresset för drinkar ökar. Och det är spännande för både smaken, lukten och synen att tillreda en god drink, före eller efter maten.

I kommande nummer kommer vi att presentera några klassiska drinkar.

Dry Martini – en klassiker

Hur många har inte hört James Bond beställa en Dry Martini? Och den ska vara "shaken, not stirred".

Det finns många teorier om vem som uppfann den här klassiska drinken, som allmänt brukar kallas för "drinkarnas drink". En vanligen förekommande teori är att det var barchefen Martini di Arma di Taggia som skapade drinken när han arbetade på Knickerboxer Hotel i New York 1910.

Men just det faktum att ingen vet exakt hur det gick till när Dry Martini skapades gör denna drink mer mytiskt.

Flera skådespelare och författare har profilerat sig genom Dry Martini. Ian Flemming, som skapade James Bond, är ett exempel. Det är väl därför hans figur vill ha den "shaken, not stirred". Ernest Hemingway, som fick Nobelpriset i litteratur, gjorde sig känd för att svepa en och annan Dry Martini och skildra drinken i sina böcker.

Skådespelaren George Burns och presidenten Richard Nixon gillade också "drinkarnas drink". Dry Martini serveras gärna vid festliga tillfällen och som en lättsammare sällskapsdrink eller välkomstdrink.

Här serverar vi "vår" Dry Martini.

5 cl gin
1 cl torr vit vermouth (typ Noilly prat)
iskuber
1 grön oliv

Kyl ett martiniglas ordentligt i frysen. Rör gin och vermouth tillsammans med isen i en shaker. Sila sedan ner drycken i det kalla martiniglaset och servera genast med en grön oliv på en cocktailpinne.



En Dry Martini för det lilla extra.