

Team News

• INFORMATION OCH NYHETER FRÅN GÖTHES AB • NR 2 2011 • ÄRGÅNG 10 •

Göran skrev en bok om Göthes

Göran Rogström har skrivit en bok som handlar om Göthes 150-åriga historia. I detta nummer av TGN presenterar vi boken och en del spännande information om Göthes. Göran Rogström skriver inte bara böcker. Han är också en gammal idrottsman och har själv en intressant personlig bakgrund. I en profilintervju berättar Göran att arbetet med Göthes bok hjälpt honom att klara av sin cancer.

Sid 2-4

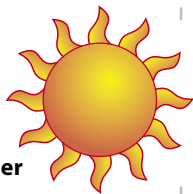
Per blir ny affärsutvecklingschef

Göthes har fått en ny affärsutvecklingschef. Han heter Per Enochsson och kommer närmast från tyska företaget Geze där han varit Sverigechef. I en intervju i TGN säger Per: – Jag har många idéer och uppslag, som jag ska presentera efterhand. Men det viktigaste är att jag blir ett stöd och coach åt alla i utvecklandet av Göthes så att företaget fortsätter vara en av de främsta OEM-grossisterna i Sverige.

Sid 5

Sommartider på Göthes

Beslag har stängt veckorna 28, 29 och 30. Säkerhet och Teknik har öppet hela sommaren. Beslagsjour, tel: 023-480 19. Säkerhet, tel: 023-480 19. Teknik, tel: 023-480 25. Jourfax, samtliga avdelningar: 023-480 20.



Business, pleasure & future



Våra regenter har haft olika valspråk genom åren. Sveriges väl var Oscar II:s och det som gällde 1861 då Göthes startades. Med folket för fosterlandet uttryckte Gustav V:s syn på monarkens roll och Plikten framför allt speglade Gustav VI Adolfs moral 1964, året då min salige far Bengt Östlund förvärvade Göthes. Jag tycker också att vår nuvarande Konungs valspråk För Sverige i tiden ligger väl i linje med det arbete vi på Göthes vill bidra med anno 2011, utan jämförelser i övrigt. Mitt eget valspråk får dock efter lite eftertanke bli: *Business, pleasure & future*.

För Göthes i tiden, skulle man i och för sig kunna travestera Kungen när vi nu 2011 alltså fyller 150 år. Bland annat för att jag varje dag stärks i min uppfattning att Göthes största styrka genom alla dessa år har varit medarbetarna och deras engagemang, vilja och förändringsbenägenhet.

Detta är den ena av de två viktigaste länkarna som Göthes framgång och välfärd alltid byggt på. Den andra är våra professionella samarbetspartners. Sammantaget en stark kedja alltså, där alla delar har varit, och är, lika viktiga för att kunna erbjuda alla våra affärspartners det bästa från vår värld.

Entreprenörsanda i generationer

Familjen Östlund har år 2011 haft förmånen att vara ägare av Göthes allt sedan 1964, det vill säga i 47 år vid det

här laget. Jag själv började i företaget 1983, efter ekonomistudier och med en värdefull erfarenhet som revisor bakom mig. Det kändes då både naturligt och spännande att börja arbeta inom familjeföretaget, där entreprenörsandan alltid varit ett honnörsord, trots att den ibland har ställts som motsats till den traditionalism och förvaltarmentalitet som kan vara vanlig i företag som drivits som familjeföretag. Dock inte hos Göthes, vad jag har sett. Visst har utvecklingen styrts av en berättigad försiktighet ibland, men det har alltid funnits plats för visionärt nytänkande och anpassningar till ändrade förhållanden, både när det gällt konkurrens, konjunkturer och sortiment. En utveckling som bara varit möjlig genom att kunskaper och erfarenheter förts vidare från generation till generation.

Framtiden

Min egen vision är att göra Göthes till en av Sveriges bästa och trevligaste affärspartners och vara det självklara förstahandsvalet i affären. Göthes skall också var den arbetsplats dit de mest kompetenta och engagerade medarbetarna inom branschen söker sig för att få spännande och utmanande arbetsuppgifter. Den visionen skall bli verklighet genom att:

- Ta vara på den goda kultur och långa tradition som finns inom Göthes.
- Ta vara på den gedigna kunskap och

långa bransch erfarenhet som finns.

- Utnyttja den modernaste tekniken inom logistik och administration.
- Sätta våra affärspartners önskemål och krav främst i vår verksamhet.

Nya tider, nya möjligheter

Göthes, som i början var en strikt hållen verksamhet enligt den tidens praxis, är idag en härlig blandning av stabil kontinuitet och snabb förändring, konservativ tradition och modern teknologi, vardagligt och praktiskt slit med att ständigt bli bättre – och slutligen: komplexa affärer som kräver god produktkunskap och affärsmannaskap.

Med allt ovanstående i ryggen vill jag fortsätta att ha förmånen att få gå till arbetet och utmaningen vid Göthes, för inspirerande arbetsdagar med engagerade medarbetare och härliga affärspartners!

It's business as usual –
Business, pleasure & future.

Ha en underbar
sommor!

Håkan Östlund
VD



Göthes-boken blev ett verktyg att klara cancer

När Göran Rogström, 67, inledde projektet med Göthes jubileumsbok, skaffade han sig också ett verktyg för att klara av kampen mot sin cancer. Nu är boken snart klar och samtidigt har Göran fått signaler om att han är på väg att besegra sjukdomen.

Profilen

– Arbetet med boken har betytt oerhört mycket för mig. I höst har jag tvingats till positiva tankar i samband med att jag forskat kring det här företags fantastiska historia, säger Göran Rogström.

Det finns flera olika sätt att inleda en presentation av Göran Rogström. Vi tar historien från början så att det blir lättare att förstå den vilja och drivkraft som präglar dagens Göran Rogström.

Den 19 januari 1944 föddes trillingarna Ingvar, Bengt och Göran Rogström. Deras föräldrar Selma och Ernst fick nästan en chock. De hade väntat sig tvillingar, men inte tre pojkar. Eftersom paret redan hade två barn blev det trångt i den lilla stugan i Rog utanför Bjursås som enbart bestod av ett rum och kök. Familjen Rogström hade det så tufft att prästen Kyhle i Grycksbo via Falu Kuriren satte i gång en insamling. Dalfolket

uppmannades att samla in pengar så att familjen kunde få en övervåning. Insamlingen gick bra och övervåningen byggdes. Då fick familjen ett sjätte barn...

– Vi hade det inte lätt, men det gick, säger Göran.

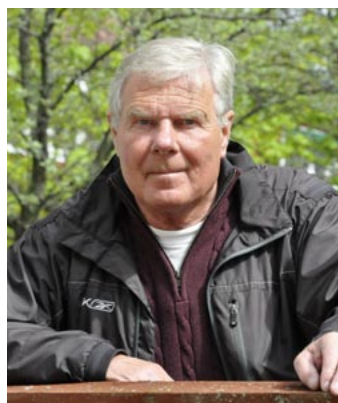
Idrotten kom tidigt in i deras liv. När trillingarna var 13 år flyttade de till Grycksbo och blev sedan profiler inom Grycksbos idrottsliv. Bandy och fotboll var sporterna, även om Ingvar senare blev hockeyleadare i Bjursås.

Göran var duktig målvakt och spelade allsvensk bandy i Grycksbo, Falu BS och Edsbyn. Bengt profilerade sig som bandytränare på högsta nivå.

När det gäller yrkeslivet gjorde Göran karriär inom fastighetsbranschen. I över 20 år arbetade han på det kommunala fastighetsbolaget Kopparstaden i Falun och var sedan VD i Malungshem, båda kunder till Göthes.

När Göran gick i pension ägnade han sig alltmer åt sitt intresse att skriva böcker. Han är självlärd när det gäller att skriva, layouta och redigera bilder i datorn. Det var i samband med framställningen av boken "Faluns utveckling under århundraden" som Göran kontaktade Håkan Östlund.

– Jag kontaktade Göthes eftersom jag sökte sponsorer till tryckningen av boken.



Göran Rogström har gjort Göthes jubileumsbok.

Det var i samband med det som planeringen av Göthes 150-årsjubileum tog fart. Håkan Östlund upptäckte Göran Rogströms energi när det gäller att framställa böcker och han fick erbjudandet att göra Göthes jubileumsbok.

– Jag kände direkt att det var ett otroligt spännande erbjudande. Mycket därför att Göthes i dag ligger på ett industrihistoriskt område, säger Göran och fortsätter:

– Samtidigt hade både jag och Bengt fått besked att vi fått prostatacancer. Det var en chock för oss båda. Därför har Göthes-projektet betytt oerhört mycket för mig. Jag har fått möjlighet att släppa funderingarna

kring sjukdomen för att i stället fokusera på forskningen kring boken. Utan det här uppdraget hade det varit betydligt jobbigare att leva med cancer, säger Göran.

Nu har det gått drygt ett år sedan Göran fick cancerbeskedet och inledde bokprojektet. I dag talar det mesta för att han kommer att besegra cancer och nu är boken klar.

När det gäller boken har det varit ett år av intensivt arbete.

– Jag fick ju börja från noll eftersom det inte fanns någon samlat material kring Göthes historia. Håkan gav mig tre kartonger med foton och lösblad. Sedan var det bara att börja arbeta.

Göran berättar att han fått hjälp av många personer. Men det finns två personer han särskilt vill nämna: Sören Sjöstrand, som sysslar med släktforskning, och Niclas Groth på Göthes.

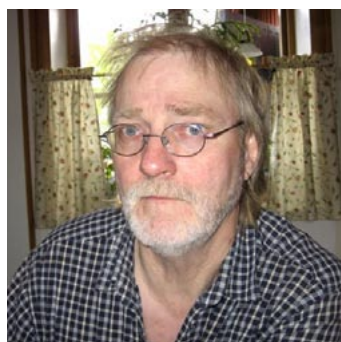
Under det här året har Göran alltså upptäckt ett helt nytt företag.

– Det har varit en häftig upplevelse. Visserligen hade jag kontakt med Göthes i samband med mitt arbete på Kopparstaden. Men nu har jag upptäckt ett företag som är bland landets största grossister inom lås och beslag. Det har varit en otrolig känsla.

Jubileumsboken om Göthes släpps i höst.

Sören har forskat om familjen Göthe

Vilka var personerna i släkten Göthe? Det har den duktige släktforskaren Sören Sjöstrand tagit reda på. Hans arbete har varit ett viktigt komplement till Göran Rogströms författande av boken om företaget Göthes.



Sören Sjöstrand har släktforskat kring Göthes.

Sören Sjöstrand, 63, arbetar som marktekniker i Hedemora. I samband med det arbetet kom han i kontakt med Håkan Östlund. Sören erbjöd sig då att ta reda på fakta om släkten Göthes. Det kändes självklart eftersom han är en mycket intresserad släktforskare.

– Det visade sig att många

personer, säger Sören.

Sörens släktforskning berättar bland annat att Jean Abraham Göthe fick sex barn: Ernst som drabbades av TBC och dog i Flensburg 1905.

Elin som gifte sig med Johan Helmer Hultin och bodde kvar i Falun till sin bortgång. Hennes barn lämnade sedan Falun. En fosterson Karl var sjöman, men är begravd i Falun. Dottern Greta-Lisa gift Svensson bodde i Sundbyberg. Sonen Hans Johan bodde på Gärdet, Stockholm.

Bernhard, som var mest känd för att vara bryggmästare i Sala, tog över Göthes efter faderns död 1907. Han

sålde sedan företaget. Han var gift men skilde sig 1914. Dottern Lajla gift Åsbrink flyttade till Halmstad.

Dessutom fick Jean Abraham och hans hustru Carolina ytterligare tre barn (Jenny, Adrian och Svea) som dog i unga år. Nästa barn slutade med missfall och Carolinas död i barnsängsfeber 1876.

– Det här har varit ett mycket givande arbete eftersom det är en speciell känsla att forska om en familj som står bakom ett så framgångsrikt företag som Göthes. Dessutom är jag glad över att ha haft ett så bra samarbete med Göran Rogström.

I samband med Göthes 150-årsjubileum publiceras en bok som handlar om Göthes 150-åriga verksamhet. Det är Göran Rogström som grävt i arkiven och sammanställt ett stycke mycket spännande företagshistoria som även innefattar delar av Faluns historia. Berättelsen börjar den 25 november 1861 när Jean Abraham Göthe öppnade sin järnhandel i Falun och slutar med dagens Göthes som är ett av Sveriges största grossistföretag inom lås, beslag och teknik. Här presenterar vi ett axplock av noteringar ur boken.



Det började den 25 november

Den 25 november 1861 öppnade Jean Abraham Göthe en liten järnhandel vid Slaggatan 9, nära den plats där Dalarnas Försäkringsbolag ligger i dag. En kort tid efter öppnandet övergick järnhandeln från att vara en affär (minuthandel) till att bli ett grossistföretag. Produkterna var i huvudsak lås och beslag samt olika smidesvaror. Marknaden fanns i hela Mellansverige. Efter några år flyttades verksamheten till Engelbrektsgatan 33–35, intill där Arbetsförmedlingen i Falun ligger nu.



Göthes motto

Jean Abraham Göthe hade två kända motto:
* Rätt service till rätt kund vid rätt tillfälle och till rätt pris.
* Ingen kan göra allt, men alla kan göra något och tillsammans kan vi göra mycket.

Medalj för yxa

På 1800-talet var många engagerade inom skogsbruket. Då var naturligtvis yxan det kanske viktigaste redskapet. På den tiden fanns två yxor som dominerade marknaden. "Amerikayxan" som tillverkades i New York samt en svensktillverkad av märket J. A. Göthe, Falun. Den gick under namnet "Falu-yxan". I tidningen Dalspilen (1800-talets motsvarighet till Dalarnas Tidningar och Dala-Demokraten) står det i en artikel från den 4 september 1885 att J. A. Göthe, Falun fick en bronsmedalj för sin yxa i samband med ett lantbruksmöte i Lima.

Selma mötte Göthes i Egypten

I en bok utgiven av Yng Toijer-Nilsson 1998 finns ett brev från Selma Lagerlöf till hennes mamma beskrivet. Brevet som är daterat i Kairo 25/2 1900 slutar med raderna: "Här i Egypten finns en herr Göthe från Falun, som har blivit farligt sjuk i lungblödning. Hvem är han?" I dag kan ingen med säkerhet säga vem det var. Förmodligen var det J. A. Göthes son Ernst som gick bort i lungsot 1905. Han dog i Freiburg som kan ha varit en kurort för TBC-sjuka. Ingen annan Göthe i Falun har vid den tidpunkten hittats som dött i någon form av lungsjukdom. Alternativet kan vara att nämnde Göthe var sjöman, sådana fanns det flera på den tiden.



Första katalogen

Under många år var C G Timeteison en trogen medhjälpare till Jean Abraham Göthe. Det samarbetet resulterade i att C G Timeteison blev delägare i företaget. Men år 1901 separerade kompanjonerna och Göthe blev åter ensam ägare. Fem år senare, 1906, blev firmen ett aktiebolag och fick namnet AB J. A. Göthes Järnvaruaffär. Samma år kom den första katalogen ut på marknaden.



Göthes levererade Tomtebo rödfärg

Det är inte många som vet att vid Stora Skedvi, bara några mil från Falun, har det funnits ytterligare en koppargruva. Den hette Tomtebo Koppargruva. Där fanns också Tomtebo rödfärgsverk som mellan åren 1742 och 1924 producerade Tomtebo rödfärg som därmed blev en konkurrent till Falu rödfärg. Göthes var leverantör av rödfärgen från Tomtebo.

Tidig hjälp till utsatta personer

Inom Göthes har det alltid funnits en drivkraft att hjälpa utsatta personer. I dag är Göthes känt för sitt engagemang kring barndiabetesforskningen. Men redan 1922 skänkte J. A. Göthes Järnvaruaffär ett bidrag på 500 kronor (cirka 12 000 kronor i dagens penningvärde) till Dalarnas sjuksköterskeförening och det planerade sjuksköterske- och vilohemmet.



Historien om en företagsbil

En dag var bokens författare Göran Rogström på besök hos Sven-Ivar Setterström. I samband med det besöket visade Sven-Ivar Setterström en bild på en bil som han hade köpt av Göthes. Ni ser bilden på bilen här ovan. Göran Rogström blev intresserad och forskade om bilens historia: Det var en Lincoln 66 H Sedan av årsmodell 1946. Den köptes av Göthes Järnvaruaffär 1947 för att användas som företagsbil. Bilen som vägde nästan två ton och hade 130 hkr kördes av privatchauffören Robert Vikström från Gruvriset. Passagerare var oftast VD:n Carl Brolin, disponent Jonas Billow eller säljaren Martin Petterson (syns på bilden). Sven-Ivar Setterström köpte bilen 1954 och sålde den 1958. Bilen skrotades 1958. Före den bilen hade Göthes en Volvo Carioca av 1936 års modell.



På klassisk industrimark

I dag finns Göthes på klassisk industrimark i Falun. Det är inte många som vet att på slutet av 1800-talet var det platsen för Sveriges största sågverk. År 1855 bildades nämligen Korsnäs Sågverk AB som byggde ett jättelikt sågverk mellan Hosjö och Falun. Det var en perfekt plats som knöt ihop flottningslederna från Dalälven, Lillälven till Runn samt Sundborn, Hosjön till Runn. På så sätt kom en stor del av Dalarnas skogsvirke till detta sågverk. Verksamheten vid Korsnäs var också en indirekt orsak till att järnvägen mellan Falun och Gävle byggdes klar 1859. På det viset kunde virket forslas vidare till havet. Många år senare flyttades sågverket till mer kustnära platser och verksamheten bedrevs inom ramen för den kända skogskoncernen Korsnäs. Precis utanför den plats där Göthes ligger i dag – vid Roxnäs i Falun – fanns på den tiden en plats som hette "Domnarvsbryggan". Det är en plats som har fått namnet av att timmer forslades från Domnarvet för att här lastas om på järnväg för vidare transport till havet.

Göthes

1861	Den 25 november 1861 öppnade Jean Abraham Göthe en liten järnhandel som blev grunden till dagens Göthes.
1906	Grossistföretaget ombildas till aktieföretaget AB J.A. Göthes Järnvaruaffär. Samma år utkom den första produktkatalogen. Den katalogen är bevarad.
1907	Jean Abraham Göthe dör. Sonen Bernhard blir VD.
1917	Carl Brolin köper AB J.A. Göthes Järnvaruaffär. Han blir VD i företaget och driver sedan verksamheten vidare till 1953 tillsammans med disponenten Jonas Billow. De utvecklade AB J.A. Göthes Järnvaruaffär till ett starkt och stabilt företag.
1953	Göthes säljs till Arabolagen som i huvudsak som mest var ett rederi och handlade med kol, olja och koks.
1964	En ny era inleds när Bengt Östlund köper Göthes. Han inleder omstruktureringar så att Göthes utvecklas till en järnfackhandel och specialiserar sig på försäljning av produkter från bland annat Assa-Stenman och Bulten-Kanthal.
1971	Göthes förvärvar mark i Roxnäs för framtida flytt till nybyggda lokaler.
1974	Göthes förvärvar Nils Ericson & Co i Leksand som i dag går under namnet XL-BYGG NECO.
1975	Göthes flyttar från Engelbrektsgatan till nybyggt kontor och lager vid "Domnarvsbryggan" i Roxnäs.
1987	Bengt Östlund slutar som VD och efterträds av sonen Håkan. Under de kommande åren renodlar Håkan verksamheten genom att bland annat avveckla grossiströrelsen för byggmaterial och flera dotterbolag. Under Håkans ledning fokuseras företaget mot slutkunden/förbrukaren.
2001	Göthes förvärvar Gästrike Lås AB i Sandviken.
2003	Göthes etablering i Kungsbacka ser dagens ljus.
2006	Göthes introducerar lås- och beslagskatalogen Offline samt en uppdaterad version av Online.
2011	Göthes fyller 150 år.

Sex har varit VD i Göthes

Här är en lista över de sex som varit VD i Göthes:
 Jean Abraham Göthe (1861–1907)
 Bernhard Göthe (1907–1917)
 Carl Brolin (1917–1953)
 Sven Bergquist (1953–1964)
 Bengt Östlund (1964–1987)
 Håkan Östlund (1987–)

Världen

1861	1861 Abraham Lincoln blir president i USA. Amerikanska inbördeskriget inleds. I Stockholm öppnas vattenledningsverket för allmänheten och stadens första vattenledning med reservoar tas i bruk. Karl XV är kung i ett Sverige som drabbas av flera nödår med hungersnöd som följd. Utvandringen till USA pågår för fullt. Landet Italien grundas.
1870	1863 Företaget GEZE bildas i Tyskland.
1880	1881 August Stenman startar ASSA i Eskilstuna.
1890	1891 De klassiska idrottsklubbarna AIK och Djurgården bildas detta år. Runns Segelsällskap bildas den 16 augusti. I Stockholm hålls en internationell gymnastik- och idrottsfest som blev genombrottet för tävlingsidrotten i Sverige.
1900	1907 De första svenska majblommorna börjar säljas. Gustaf V blir kung i Sverige. Han kommer att sitta på den posten fram till 1950. Scoutrörelsen grundas i England. Sveriges regering beslutar att Inlandsbanan skall byggas. I Italien öppnas världens första Montessoriskola.
1910	1908 Rudolf Mankel och Wilhelm Dörken grundar DORMA i Ennepetal. 1909 Storstrejken i Sverige. En arbetsmarknadskonflikt mellan LO och SAF som varade mellan 4 augusti till 4 september.
1920	1914 Första världskriget bryter ut och pågår fram till 1918. 1917 Ryska revolutionen. Hungerkravaller i på flera orter i Sverige. 1919 Leksands IF grundas.
1930	1925 Sveriges Radio startar sina sändningar.
1940	1939 Andra världskriget inleds och pågår till 1945.
1950	1953 Generalen Dwight D Eisenhower blir president i USA. Mora-Nisse vinner Vasaloppet för nionde och sista gången. Josef Stalin dör. Sverige vinner VM i hockey för första gången.
1960	1961 Företaget Dr Hahn startar i Mönchengladbach. 1964 Klarakvarteren i Stockholm börjar rivas. Svensk Bilprovnings första anläggning för kontrollbesiktning invigs.
1970	1971 Norge börjar utvinna olja i Östersjön. Sveriges första kärnkraftverk (Oskarshamn 1) startar regelbunden leverans av el. Gösta "Fågelm" Pettersson vinner Giro d Italia. Falu BS vinner SM-guld i bandy. Göran Rogström var målvakt.
1980	1974 Cyperns norra delar invaderas av turisk militär. Ön är delad sedan dess. Ingemar Stenmark vinner sin första världscupseger. Det skedde i Madonna di Campiglio. Falu BS vinner SM-guld i bandy. 1986 Olof Palme mördas på öppen gata i Stockholm.
1990	1987 Höjdhopparen Patrik Sjöberg sätter världsrekord med 2.42. En ny hundralapp med Carl von Linné introduceras i Sverige. Sverige vinner hockey-VM i Wien. TV 3 har sin premiärsändning.
2000	2001 Hela världen lamsläs av terrorattentaten den 11 september. Nobelpriset firar 100-årsjubileum. 2006 Fredrik Reinfeldt blir svensk statsminister. Christer Fuglesang blir den förste svensken i rymden.
2010	2011 Falun och Borlänge är en stark tillväxtregion. I Falun förbereds skid-VM 2015.

Per Enochsson blir ny affärsutvecklingschef

Göthes har fått en ny affärsutvecklingschef. Han heter Per Enochsson, en dalkarl som efter 24 år i bland annat Stockholm flyttar hem till länet och Borlänge.

– Jag har fått en chans att börja ett riktigt spännande jobb. Den möjligheten ville jag inte missa, säger Per Enochsson, som kommer att pendla mellan Borlänge och Falun.

Hans huvuduppgift på Göthes blir att utveckla företaget så att det står starkt och konkurrenskraftigt inför framtidens utmaningar. Det visade sig annars att hans ”hemvändarbeslut” väckte många starka känslor.

– Mamma började gråta av lycka när hon fick beskedet. I dag känns det helt rätt eftersom jag och min fru Ingela är klara med storstadslivet. Vi vill komma till Dalarna för livskvalitetens skull, förklarar Per Enochsson.

Göthes har fått en mycket kvalificerad affärsutvecklingschef. Under sin karriär har Per bland annat arbetat



Per Enochsson är Göthes nye affärsutvecklingschef.

på Habo, Windoor, Dorma och nu senast på tyska företaget Geze där han var Sverigechef.

– Jag har haft en yrkeskarriär som gett mig gedigen kunskap på det här området. Jag anser mig kunna OEM-branschen. Det är naturligtvis en stor trygghet inför mitt nya jobb, säger Per.

Göthes är redan ett välbekant företag för Per Enochsson. Flera gånger har han tidigare haft kontakt

med Göthes, senast på Geze som är leverantör åt Göthes. Det är i samband med det som kontakterna stärkts mellan Håkan Östlund och Per Enochsson.

– Vi har genom åren haft många och intressanta samtal som allt oftare handlat om en eventuell framtid för mig inom Göthes. När de till slut närmade sig ”skarpt läge” kändes det helt rätt för mig att ta chansen, säger Per.

Göthes VD Håkan Östlund berättar varför Göthes behöver en ny affärsutvecklingschef:

– Göthes utveckling har under senare år ställt allt större krav på mig som VD med många resor och möten runt om i världen. Det har bidragit till att jag blivit mindre tillgänglig här hemma. Samtidigt är vår verksamhetsidé och devis: ”Affärer görs mer mellan människor – än mellan företag”. Då är det svårt att vara ansvarig ägare och alltid tillgänglig både internt och externt. Göthes står

nu inför många spännande projekt som ska säkra en tillväxt och tryggad framtid. Egentligen är affärsutveckling VD:s ansvar. Men jag inser min begränsning och har därför inrättat en ny funktion på Göthes: Affärsutvecklingschef eller Business Development Director.

Per börjar formellt på Göthes den första juli och det märks att han är full av idéer och energi.

– Jag har många idéer och uppslag, som jag ska presentera efterhand. Men det viktigaste är att jag blir ett stöd och coach åt alla i utvecklingen av Göthes så att företaget fortsätter vara en av de främsta OEM-grossisterna i Sverige. I höst firar vi att Göthes fyller 150 år. Jag ska bidra till att Göthes får en bra grund inför de kommande 150 åren, säger Per som kommer att fokusera sig på att utveckla nya och befintliga affärer.

Nya panikreglar för eltryckeslås och motorlås

ASSA har presenterat en ny serie med panikreglar som kan användas tillsammans med eltryckeslås och motorlås. Dessa tagits emot bra på marknaden.

Många ser det som en stor fördel att kunna få en elektrisk låsning med enbart ett låshus utan att behöva komplettera de mekaniska låshusen med ett elslutbleck, säger Henrik Nystedt som är produktchef för ASSAs utrymningsprodukter.

Produkterna som ingår i ASSA:s 1140-serie är följande:

Panikregel 1141, kombineras med **Eltryckeslås PE480** i smalprofilutförande eller **PE580** i modulutförande. Från insidan kan utrymning alltid ske mekaniskt via panikregeln och från utsidan styrs tryckets funktion elektriskt. En smidig lösning för utrymningsdörrar i passagesystem. Kan monteras på dörrar med brandklass upp till E60/EI60.

Panikregel 1142, kombineras med



Motorlås PE590 i modulutförande. Från insidan kan utrymning alltid ske mekaniskt via panikregeln. Låset kan också styras elektriskt från både in- och utsida. En smidig lösning för utrymningsdörrar där man vill använda draghandtag och dörröppnare. Kan monteras på dörrar med brandklass upp till E60/EI60.

Panikregel 1143, kombineras med **Motorlås PE490** i smalprofilutförande. Från insidan kan utrymning alltid ske mekaniskt via panikregeln. Låset kan också styras elektriskt från både in- och utsida. En smidig lösning för utrymningsdörrar där man vill

använda draghandtag och dörröppnare. Kan monteras på dörrar med brandklass upp till E60/EI60.

1140-serien finns idag endast för enkeldörrar. Sortimentet kommer inom kort att kompletteras med både mekaniska och elektriska lösningar för det passiva dörrbladet i pardörrar.

Exempel på typiska applikationer är dörrar till kontor, mötesrum, förråd, branddörrar som har en viss trafik samt olika tekniska utrymmen.

Låset är också lämpligt att använda i ytterdörrar i flerbostadsfastigheter.

Låset **PE580** och **PE480** är lämpliga att använda i utrymningsdörrar eftersom insideshandtaget/panikutrymningsbehöret alltid är inkopplat. Regeln på **PE580** skjuts alltid ut när dörren är stängd.

PE580 är lämpligast att använda i dörrar med en begränsad mängd passager per dygn, och kan också användas i branddörrar.

PE580 är inte lämpligt att använda

ihop med dörrautomatik.

ABLOY PE490 är ett motorlås för smalprofildörrar och **ABLOY PE590** för dörrar med moduluttag som är utvecklade för att användas i dörrmiljöer med speciella krav.

Dessa motorlås är speciellt lämpliga att använda i dörrmiljöer med utrymnings- och brandklassade dörrar.

ABLOY PE490 och **PE590** är lämpade att använda till ytterdörrar som också är utrymningsdörrar exempelvis kommersiella fastigheter och i sjukhus.

I samband med denna lansering släpps nu en ny panikregel i 1140-serien. Henrik Nystedt förklarar nyheten med dessa panikreglar:

– Vi har inte tidigare haft några panikreglar som vi kunnat montera mot motorlås och eltryckeslås. Fram till nu monterades låsreglarna alltid mot mekaniska låshus och satte den elektriska delen i karmen.

Läs mer om Göthes på vår uppfräschade hemsida: www.gothes.se

Extra spännande sylt tillverkas på Björgården

Industritillverkad sylt och marmelader som finns på hyllorna i de stora matkedjorna är inget för Yvonne Björ på Björgården som ligger strax norr om Rättvik. Hon driver ett småskaligt ekologiskt mathantverk som ger berikande smakupplevelser.

– Sylt, geléer och marmelader kostar visserligen mer hos mig jämfört med de fabrikat som finns i vanliga affärer. Men mina produkter innehåller bara bär, frukt, grönsaker och socker. Inga andra tillsatser. Dessutom tillverkar jag allt personligen för hand, och använder rikligt med frukt och bär, säger Yvonne Björ.

Hon är noga med att ha full kontroll på hela produktionskedjan. Från plockning av råvarorna till själva kokningen. Det mesta av bären, frukterna och grönsakerna kommer från de egna odlingar som finns intill Björgården. Yvonne berättar att hon ofta går ut i skogen för att själv plocka olika bär och annat som behövs till hennes olika produkter. Ibland händer det att hon köper in bär och frukt från andra leverantörer.

– Men i så fall har jag full kontroll på att de har odlats på ett sätt som jag önskar, säger hon.

Nästa steg i den i detalj utformade produktionen är kokningen som sker i speciella koppargrytor från Frankrike. Fördelen är att kokningen går extra snabbt vilket innebär att gelé och sylt får en fin konsistens.



Yvonne Björ vid grytan. Hon tillverkar och säljer egentillverkad sylt, marmelad och gelé på Björgården utanför Rättvik.

Det är nämligen alltför många som upptäckt de goda varorna från Björgården. Många handlar i gårdsbutik. Dessutom levererar hon till olika delikatessebutiker och hotell. Men Yvonne säger att hon inte kommer att anställa personal.

– Jag vill inte anställa folk och vara arbetsledare. För mig är det viktigast att vara med och skapa något från början till slut.

Men helt ensam är inte Yvonne Björ. Hon ingår i

– Det är det jag kallar för riktigt mathantverk, säger Yvonne och skrattar.

Hon arbetar väldigt mycket. Hela dagarna går åt till att sköta odlingarna, arbeta i kokeriet och sedan sälja produkterna i den egna gårdsbutiken. Dessutom blir det en hel del administrativt arbete.

Svenska Syltningssällskapet tillsammans med åtta andra damer från olika delar av Sverige som har liknande affärsidé. De marknadsför sina varor under varumärket "Äkta sylt". Dessutom har de en gemensam säljorganisation.

– Jag är naturligtvis glad över att min affärsidé att producera sylt på naturligt sätt har fungerat så bra. Det har också inneburit att vi investerat i ett nytt produktionskök hemma på Björgården, säger Yvonne som även i fortsättningen tänker stå i köket och personligen se till att varorna blir av högsta kvalitet.

Kontakta Yvonne via www.bjorgarden.se

Receptförslag grillsås

Nu är det sommar och grillarna är hetare än någonsin. Yvonne Björ passar då på att bjuda TGN:s läsare på ett recept på grillsås som bygger på den äppelchutney med tomat och aprikoser som tillverkas på Björgården.

God grillsås

2 dl crème fraîche

2 msk äppelchutney (eller annan chutney)

1 msk äkta majonnäs (ingen lightversion)

Rör ihop detta och smaka av med lite salt och peppar så uppstår en god grillsås.

Nu tillverkas mjöd nära dig

Mjöd är en dryck som de flesta svenskar förknippar med festliga tillfällen under Vikingatiden och på 1500-talet. Men nu är mjöd-drycken på väg att få en nystart i Sverige. Företaget Mjödhamnen från Hällefors har startat en ambulerande mjödproduktion på flera platser runt om i landet.

– Vi har märkt att det finns ett stort intresse för mjöd. Därför tror vi på den här satsningen, säger Johan Pihl som är VD på Mjödhamnen.

Mjöd består av honung, jäst och vatten som blandas, jäser och lagras innan den är klar att dricka. Man kan kalla drycken för "honungsvin". Alkoholstyrkan är mellan 10 och 14 procent.

Nu reser alltså Mjödhamnen runt i landet för att på plats tillverka mjöd vid de lokala biodlarna. Nära odlingarna blandas honungen, jästen och vattnet.

Produkten jäser sedan i två veckor innan den transporterats till företagets stora lagringstankar i Hällefors för lagring i cirka ett halvår.

När mjöden är klar är det dags för försäljning, i de av Systembolagets butiker som ligger närmast de aktuella biodlingarna.

Under det första skedet har mjöd producerats utanför Hällefors, Örebro, Norrköping, Nyköping, Höganäs, Lovö, Gnesta, Hudiksvall och Krokstrand.

– Vår satsning på lokalt producerat mjöd har fått en riktigt bra start. Därför ser vi med spänning fram emot kommande samarbeten med fler biodlare runt om i landet. Dessutom upptäcker allt fler svenskar att mjöd är gott.



Johan Pihl som är VD på Mjödhamnen leder satsningen på lokalproducerad mjöd.